

330.522.6(100)

**ESENȚA PIRAMIDEI BOGĂȚIEI
GLOBALE***

*Conf. univ. dr. Ivan LUCHIAN,
Institutul Internațional de Management
IMI-NOVA, RM
luchian_ivan@mail.ru
Cercet. șt. Iulita BÎRCĂ,
Institutul Național de Cercetări Economice, RM
bircaiulita@mail.ru
Mihaela BÎRCĂ, student,
Colegiul Hunter al Universității Orășenești
din New York, Statele Unite ale Americii
identikke@mail.ru*

Bogăția netă este o categorie economică compusă din totalitatea activelor reale și financiare, din valoarea cărora este dedusă totalitatea soldurilor datoriiilor existente ale unei persoane fizice. Tehnologiile statistice globale permit evidențierea numărului total al persoanelor adulte și a bogăției lor nete. Prin însumarea bogățiilor nete personale, se obține bogăția globală, reflectată în piramida bogăției globale.

Scopul studiului a constituit identificarea esenței și determinarea dinamicii piramidei bogăției globale sub aspect total și structural și distribuirea ei pe niveluri de bogăție, dar și geografică.

Studiul a permis depistarea unei extrapolări enorme între categoriile de persoane cu un nivel diferit al bogăției, stabilirea importantei discrepanțe a distribuirii bogăției globale în regiunile globului pământesc și între țări, care vor duce la distorsionări de diferite genuri: economice, finan-

330.522.6(100)

**THE ESSENCE OF THE GLOBAL
WEALTH PYRAMID***

*Assoc. Prof. PhD Ivan LUCHIAN,
International Institute of Management
IMI-NOVA, RM
luchian_ivan@mail.ru
Scientific Researcher Iulita BIRCA,
National Institute for Economic Research, RM
bircaiulita@mail.ru
Mihaela BIRCA, Student,
Hunter College of the City University
of New York, United States of America
identikke@mail.ru*

The net wealth is an economic category composed of all real and financial assets, from which value all balances of existing debts of a natural person are deducted. Global statistical technologies allow highlighting the total number of adults and their net wealth. By summing personal net wealth, global wealth is obtained, which finds its reflection in the pyramid of global wealth.

The aim of the study was to identify the essence and determine the dynamics of the global wealth pyramid in total and structural aspect and its distribution by wealth and geographical levels.

The study allowed to detect a huge extrapolation between people's categories with a different level of wealth, an important discrepancy has been established in the distribution of global wealth in regions and between countries, which will contribute to distortions of different genres: economic, financial, demographic, social, ecological,

* Lucrarea a fost prezentată în cadrul Conferinței Științifico-Practice Internaționale „Controlul intern în cadrul instituțiilor financiare în contextul noului cadru de reglementare și al provocărilor tehnologice”, 22-23 martie 2019/ The paper was presented at the International Scientific and Practical Conference “Internal Control in Financial Institutions in the Context of the new Regulatory Framework and Technology Challenges”, 22-23 March 2019.

ciare, demografice, sociale, ecologice, ce pot cauza cataclisme globale cu urmări imprevizibile.

Cuvinte-cheie: bogăție, distribuție, piramida bogăției globale, categorii de persoane, active reale și financiare.

JEL: F02, F21, F65, I31, I32.

Introducere

În momentul actual, trăim într-o perioadă de integrare și unificare la nivel global, a vieții economice, financiare, sociale, juridice, culturale și de altă natură, care se contopește într-un proces general de globalizare.

În consecință, se conturează un stil nou de gândire la nivel global, fiind utilizați anumiți indicatori ai vieții umane globale. Astfel, statistica mondială permite urmărirea evoluției Produsului Intern Brut Global, care, în anul 2018, a constituit 85,9 trilioane USD, ce a sporit prin evoluție nestabilă cu 19,8 trilioane USD (sau cu aproximativ 30%) [1].

În acest context, devine actuală studierea rezultatului activității economice globale, care se finalizează prin constituirea și creșterea bogăției persoanelor fizice.

Gradul de abordare științifică a temei și prezentarea acesteia în literatura științifică

Bogăția reprezintă totalitatea activelor financiare valoroase sau de posesiuni fizice, care pot fi transformate într-o formă utilizabilă pentru tranzacții. Conceptul modern de bogăție prezintă importanță în toate domeniile economiei și, în mod clar, pentru economia în creștere și economia în curs de dezvoltare, iar sensul noțiunii de bogăție este dependent de context [2].

Mirriam Webster tratează *bogăția* drept o abundență de proprietăți (posesiuni) materiale și resurse [3].

which can be the cause of different global cataclysms with unpredictable consequences.

Keywords: wealth, distribution, global wealth pyramid, categories of persons, real and financial assets.

JEL: F02, F21, F65, I31, I32.

Introduction

Currently, we are living in a period of integration and unification at the global level of economic, financial, social, legal, cultural and other types of life, which merge in a general process of globalization.

As a result, a new style of thinking is emerging at the global level, certain indicators of global human life being used. For example, the global statistics allow to track the evolution of the Global Gross Domestic Product, which in 2018 accounted for USD 85.9 trillion, which increased by unstable evolution by USD 19.8 trillion (or with about 30%) [1].

In this context, it becomes topical to study the result of the global economic activity, which is finalized by establishment and increase of the wealth of natural persons.

The degree of scientific approach of the topic and its presentation in the scientific literature

Wealth represents the totality of valuable financial assets or physical possessions, which can be transformed into a form usable for transactions. The modern concept of wealth is important in all areas of the economy, and clearly for the growing economy and the developing economy, and the meaning of the notion of wealth is context dependent [2].

Mirriam Webster dictionary treats *wealth* as an abundance of material properties (possessions) and resources [3].

Investopedia tratează bogăția ca pe o acumulare de resurse economice valoroase, care pot fi măsurate atât sub formă de bunuri reale, cât și de valori monetare [4].

În opinia unor autori, bogăția constă în deținerea unei cantități mari de bani, proprietăți sau alte lucruri valoroase [5].

Din punct de vedere contabil, bogăția unei persoane constituie o valoare netă, obținută ca diferență dintre activele și pasivele, care îi aparțin.

Națiunile Unite folosesc noțiunea de *bunăstare incluzivă* – o măsură monetară, care include suma bunurilor naturale (materiale), umane și fizice [6].

De asemenea, *Wikipedia* vine cu noțiunea de *distribuție a bogăției*, care este o comparație între bogăția diferiților membri sau grupuri dintr-o societate. Aceasta denotă un aspect al inegalității economice sau al eterogenității economice. Distribuția bogăției diferă de distribuția veniturilor prin faptul că privește distribuția economică a dreptului de proprietate asupra bunurilor într-o societate, mai degrabă, decât veniturile curente ale membrilor acelei societăți.

Potrivit Asociației internaționale pentru cercetarea veniturilor și a bogăției, „distribuția mondială a bogăției este mult mai inegală decât cea a venitului” [7].

Drept bază pentru examinarea bogăției globale a persoanelor fizice, în practica internațională, s-a înrădăcinat folosirea așa-numitei *piramide a bogăției globale*, care este elaborată după *metodologia Credit Suisse*. În raport, experții din diferite țări efectuează analize derivate, expunând anumite opinii. În mod separat, este studiată bogăția persoanelor cu bunăstare înaltă, fiind luate ca bază expertizele *Companiei Capgemini*, care permit formarea unor imagini referitoare la mărimea, structura și particularitățile gestiunii bogăției acestor persoane.

Metode aplicate

Principalele surse de date utilizate au

Investopedia treats *wealth* as an accumulation of valuable economic resources, which can be measured both in the form of real assets, as well as monetary values [4].

Some authors consider that it is a large amount of money, property or other valuable things [5].

From an accounting point of view, a person's wealth is a net worth, obtained as a difference between the assets and liabilities that belong to him/her.

The *United Nations* uses the notion of *inclusive welfare* – a monetary measure, which includes the sum of natural (material), human and physical goods [6].

Wikipedia also comes with the notion of *wealth distribution*, which is a comparison between the wealth of different members or groups from a society. It shows an aspect of economic inequality or economic heterogeneity. Distribution of wealth differs from the distribution of income, as it concerns rather the economic distribution of property rights over the assets in a society, than the current income of the members of that society.

According to the International Association for Research of Income and Wealth, “the global distribution of wealth is much more unequal than that of income” [7].

As a basis for examining the global wealth of individuals, the use of the so-called *global wealth pyramid*, which is elaborated according to the *Credit Suisse methodology*, has taken root in international practice. In the report, experts from different countries carry out derivative analyses, expressing certain opinions. The wealth of people with high welfare is studied separately, taking as a basis the expertise of *Capgemini Company*, which allows the establishment of images regarding the size, structure and particularities of the wealth management of these people.

Applied methods

The main used data sources were the

constituit rapoartele Global Wealth Report ale Companiei Credit Suisse, publicate anual, pentru perioada 2010-2019, rapoartele anuale World Wealth Report ale Companiei Capgemini pentru perioada 2011-2018, precum și rezultatele analizelor efectuate de către experții din diferite țări.

La realizarea studiului, au fost utilizate următoarele **metode de cercetare științifică**:

- *Metoda istorică* a fost aplicată în compartimentul studierii evoluției investițiilor străine la nivel global;
- *Metoda comparativă* a fost utilizată în abordarea aspectului comparativ între diferite segmente ale pieței internaționale a investițiilor, diferite regiuni și țări în domeniul atragerii Investițiilor străine directe (ISD).

Conținutul de bază

Prin esență, piramida bogăției globale constituie un grafic de formă piramidală (figura 1), care reflectă nivelul de distribuție a valorilor pentru două perechi de variabile:

- Numărul persoanelor adulte (procentul din numărul global al persoanelor adulte);
- Bogăția totală (procentul din nivelul global).

În calitate de scală, se folosesc datele din patru grupuri de persoane, formate în funcție de nivelul bogăției lor:

- <10,000 USD;
- De la 10,000 USD până la 100,000 USD;
- De la 100,000 USD până la 1 milion USD;
- >1 milion USD.

Ultima categorie a populației globale, în multe surse informaționale, este denumită cu acronimul HNWI (High Net Worth Individual), ceea ce, în traducere din limba engleză, înseamnă *persoana fizică cu valoarea netă înaltă*. Adică, este vorba de o categorie a persoanelor fizice cu cel mai înalt nivel al bunăstării.

Global Wealth Report of Credit Suisse Company published annually for the period 2010-2019, the annual World Wealth Report of the Capgemini Company for the period 2011-2018, as well as the results of the analyses carried out by experts from different countries.

The following **scientific research methods** have been used in the study:

- *Historical method* has been applied in the compartment of studying the evolution of foreign investments at the global level,
- *Comparative method* has been used to approach the comparative aspect between different segments of the international investment market, different regions and countries in the field of attracting Foreign Direct Investments (FDI).

Basic content

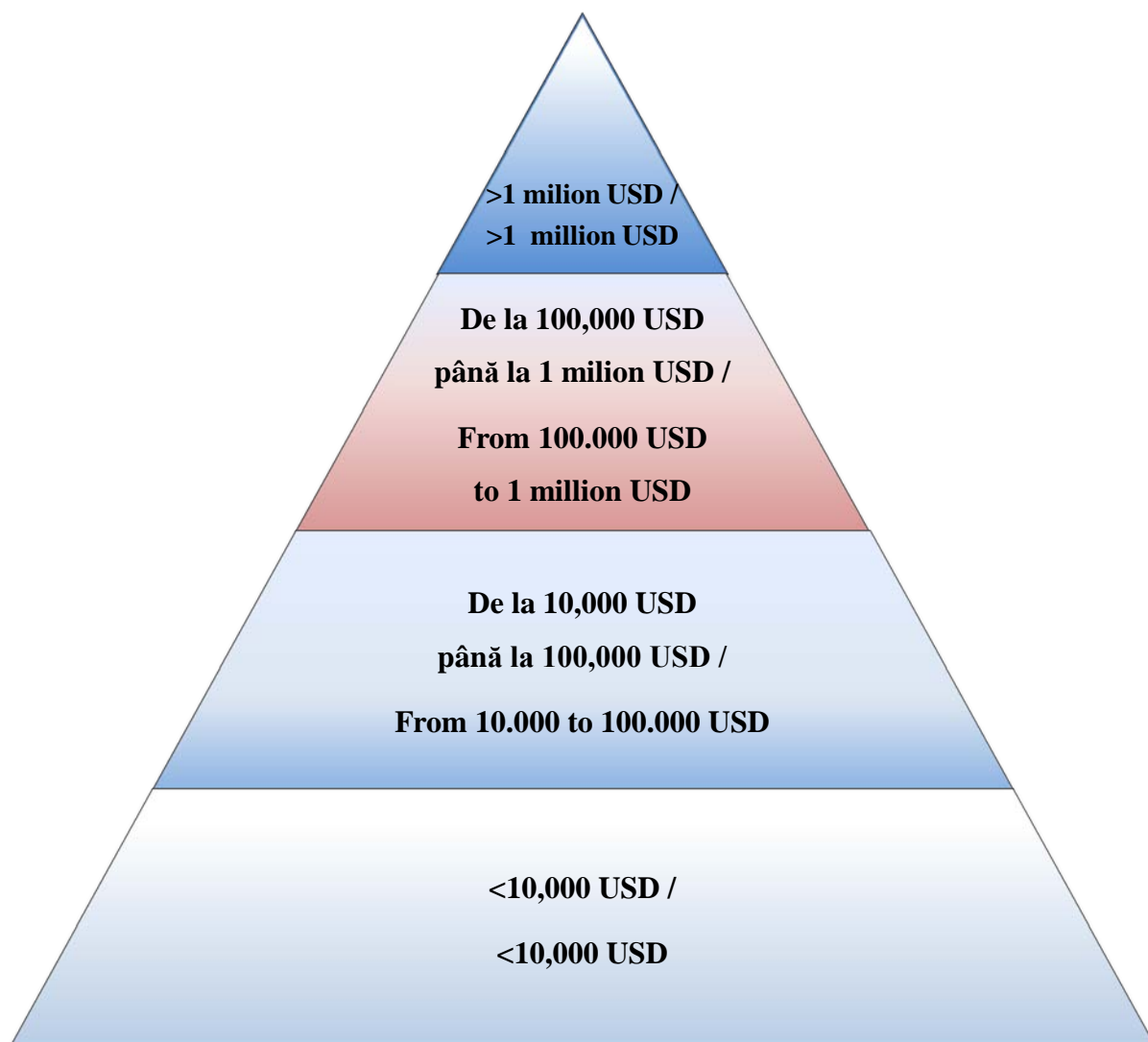
Essentially, the global wealth pyramid is a pyramid-shaped graph (figure 1), which reflects the level of distribution of values for two pairs of variables:

- Number of adults (percentage of the overall number of adults);
- Total wealth (percentage of the global level).

The data of four groups of people formed depending on their wealth level are used as a scale:

- <10.000 USD;
- From 10.000 USD to 100.000 USD;
- From 100.000 USD to 1 million USD;
- > 1 million USD.

The last category of the global population, in many information sources, is referred to as the acronym HNWI (High Net Worth Individual), which means the *natural person with the high net worth*. That is, it is a category of individuals with the highest level of welfare.



**Scala bogăției /
Scale of wealth**

**Numărul persoanelor
adulte (procentul
din numărul global
al persoanelor adulte) /
Number of adults
(percentage
of the overall number
of adults)**

**Bogăția totală
(procentul din nivelul
global) /
Total wealth
(percentage
of the global
level)**

**Figura 1. Configurarea generală a piramidei bogăției globale/
Figure 1. General configuration of the global wealth pyramid**

Sursa: elaborată de autori după [12]/

Source: developed by the authors according to [12]

Pentru atribuirea la HNWI, conform unor surse informaționale, este suficient ca persoana fizică să dețină active financiare lichide în volum minim de 1 milion USD [8].

Evoluția bogăției HNWI a intrat în vizorul analizelor efectuate de experții de la Capgemini, ale căror rezultate sunt reflectate în rapoartele anuale World Wealth Report [9].

Experții menționați au elaborat o piramidă a oamenilor bogați, formată din trei niveluri:

- *Primul nivel* este cel al „Millionaires Next Door” – adică cel al milionarilor simpli, cu o bogăție de la 1 milion USD până la 5 milioane USD;
- *Al doilea nivel* este cel al „Mid Tier Millionaires” (care mai este numit very high-net-worth individual) – aceste persoane au bogăția de la 5 milioane USD până la 30 milioane USD;
- *Al treilea nivel* este „Ultra High Net Worth Individuals” (UHNWI) – cu nivelul bogăției mai mare de 30 milioane USD.

Aceste instrumente statistice s-au dovedit foarte eficiente și comode pentru desfășurarea unei analize dinamice a bogăției globale, rezultatele căreia vor fi prezentate în continuare.

Rezultate și discuții

Tendențele globale generale ale evoluției bogăției

În urma analizei rapoartelor elaborate de Institutul de cercetări al Credit Suisse, cu prezentarea piramidei bogăției globale, pentru anii 2010-2019, pot fi conturate anumite tendințe generale, deduse din figura 2.

For attribution to HNWI, according to some information sources, it is sufficient for the natural person to hold liquid financial assets in a minimum volume of 1 million USD [8].

The evolution of the HNWI wealth is in the focus of the analyses carried out by the Capgemini experts, the results of which are reflected in the annual World Wealth Report [9].

The mentioned experts have developed a pyramid of rich people made up of three levels:

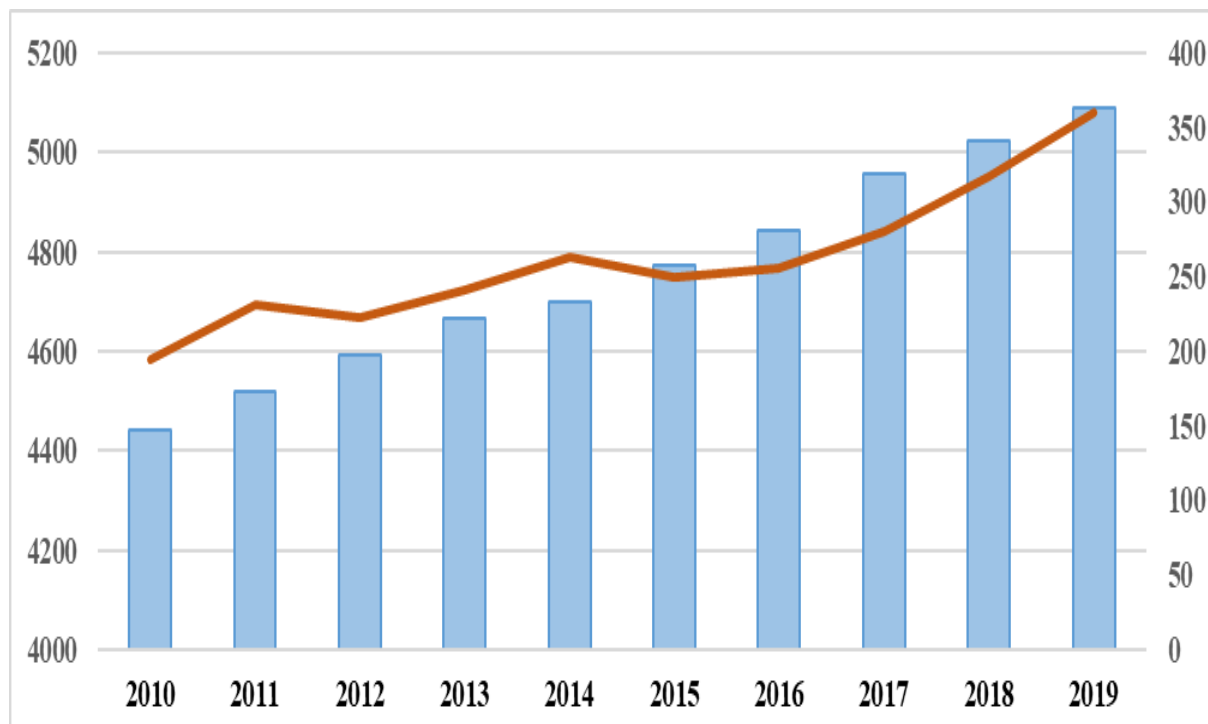
- The *first level* is that of “Millionaires Next Door” – meaning, simple millionaires, with a wealth of 1 million USD to 5 million USD;
- The *second level* is the “Mid Tier Millionaires” (which is also called very high-net-worth individual) – these people have wealth from 5 million USD to 30 million USD;
- The *third level* is “Ultra High Net Worth Individuals” (UHNWI) – with wealth levels over 30 million USD.

These statistical tools proved to be very efficient and convenient for conducting a dynamic analysis of global wealth, the results of which will be presented below.

Results and Discussions

General global trends of wealth evolution

Following the analysis of the reports prepared by the Credit Suisse Research Institute with the presentation of the global wealth pyramid for 2010-2019, certain general trends can be outlined, deduced from figure 2.



-- Numărul persoanelor adulte (milioane) / Number of adults (millions)
 -- Bogăția totală (milioane) / Total wealth (trillions USD)

**Figura 2. Evoluția numărului global al persoanelor adulte și al bogăției lor /
 Figure 2. Evolution of the global number of adult persons and their wealth**

Sursa: elaborată de autori după [13]/

Source: developed by the authors according to [13]

Analiza dinamicii numărului persoanelor adulte, a căror bogăție a fost măsurabilă, demonstrează o creștere importantă de la 4441 milioane, în anul 2010, până la 5090 milioane, în anul 2019, adică, cu 649 milioane sau cu 14,6%.

Suma totală a bogăției lor, respectiv, s-a mărit de la 194,5 trilioane USD, până la 360,5 trilioane USD, adică, cu 166 trilioane USD sau cu 85,3%. Iar până în anul 2024, suma bogăției globale se așteaptă să atingă nivelul de 459 trilioane USD [10].

Analiza schimbărilor structurale ale piramidei bogăției globale

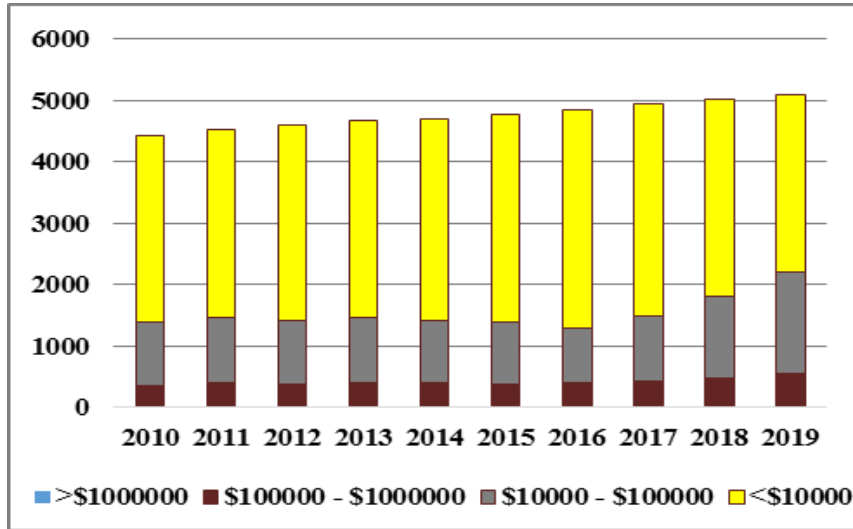
În perioada de analiză, au avut loc anumite schimbări în structura populației adulte globale (figurile 3 și 4).

Analysis of the dynamics of the number of adult persons, whose wealth was measurable, shows a significant increase from 4441 million in 2010, to 5090 million in 2019, i.e. with 649 million or with 14.6%.

The total amount of their wealth, respectively, increased from 194.5 trillion USD to 360.5 trillion USD, i.e. by 166 trillion USD or with 85.3%. The sum of global wealth is expected to reach the level of 459 trillion USD by 2024 [10].

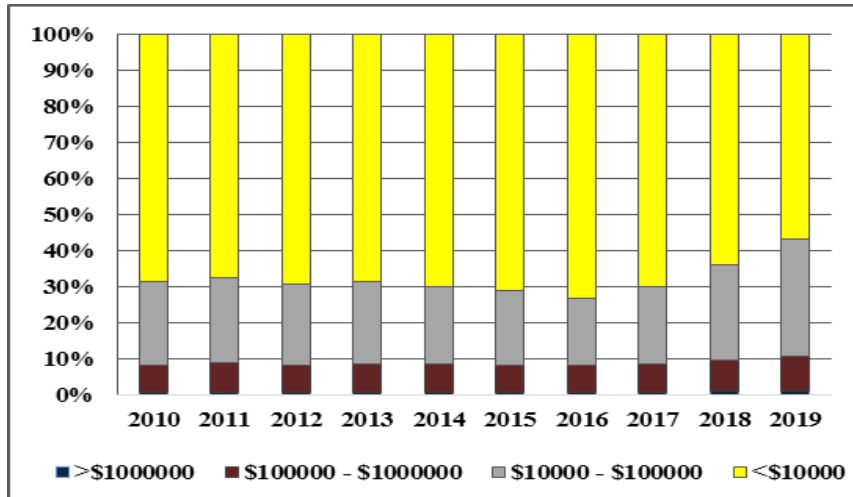
Analysis of the structural changes of the global wealth pyramid

During the analysed period, some changes in the structure of the global adult population took place (figures 3 and 4).



**Figura 3. Evoluția numărului global al persoanelor adulte (milioane)/
Figure 3. Evolution of the global number of adults (millions)**

Sursa: elaborată de autori după [13]/ Source: developed by the authors according to [13]



**Figura 4. Evoluția schimbărilor structurale a numărului global al persoanelor adulte (%)/
Figure 4. Evolution of the structural changes of the global number of adult persons (%)**

Sursa: elaborată de autori după [13]/ Source: developed by the authors according to [13]

Cel mai numeros grup este cel al persoanelor cu un nivel al bogăției mai jos de 10 mii USD, ponderea căruia a constituit 56,6%, în anul 2019 și care s-a diminuat cu 11,8 p.p. (puncte procentuale), față de anul 2010. Iar numărul persoanelor s-a redus, respectiv, cu 155 milioane, constituind 2883 milioane, în anul 2019.

Următorul grup cu ponderea de 32,6%, în anul 2019 (care s-a mărit cu 9,1 p.p. față de anul 2010), este reprezentat de persoanele cu bogăția între 10 mii USD și

The most numerous group is the one of people with a wealth level below 10 thousand USD, whose share accounted for 56.6% in 2019, which decreased by 11.8 p.p. compared to 2010. Their number decreased, respectively, with 155 million, amounting to 2883 million in 2019.

In 2019, the following group with a share of 32.6% (which increased by 9.1 p.p. compared to 2010) is presented by the people with wealth between 10 thousand USD and 100 thousand USD. Their total

100 mii USD. Numărul lor total, în anul 2019, a constituit 1661 milioane, fiind în creștere cu 616 milioane, față de anul 2010.

Ponderea de 9,8%, în anul 2019 (care s-a mărit cu 2,3 p.p., față de anul 2010), a ținut de persoanele cu bogăția plasată între 100 mii USD și 1 milion USD. Numărul lor s-a cifrat la 499 milioane, în anul 2019, sporind cu 165 milioane față de anul 2010.

Cea mai mică pondere de 0,9%, în anul 2019, a fost formată de persoanele cu bogăția mai mare de 1 milion USD, numărul cărora a fost de 47 milioane.

Raportul Capgemini pentru anul 2018 a stabilit, că numărul global al HNWI a constituit 18,0 milioane, care a sporit față de anul 2011 cu 7,1 milioane [9].

Persoanele HNWI la nivel global au fost distribuite astfel: „Millionaires Next Door” – 16240,7 mii persoane; „Mid Tier Millionaires” – 1614,4 mii persoane; „Ultra High Net Worth Individuals” – 168,1 persoane.

Distribuirea sumei globale a bogăției este o funcție inversă a sumei numărului persoanelor (figurile 5 și 6).

number in 2019 was 1661 million, increasing by 616 million compared to 2010.

The share of 9.8% in 2019 (which increased by 2.3 p.p. compared to 2010) was held by people with wealth between 100 thousand USD and 1 million USD. Their number accounted for 499 million in 2019, increasing by 165 million compared to 2010.

The lowest share of 0.9% in 2019 was made up of people with wealth greater than 1 million USD, the number of which was 47 million.

The Capgemini Report for 2018 established that the global number of HNWI constituted 18.0 million, which increased compared to 2011 by 7.1 million [9].

Worldwide, HNWI persons were distributed as follows: “Millionaires Next Door” – 16240.7 thousand persons; “Mid Tier Millionaires” – 1614.4 thousand people; “Ultra High Net Worth Individuals” – 168.1 persons.

The distribution of the global sum of wealth is an inverse function of the sum of the number of people (figures 5 and 6).

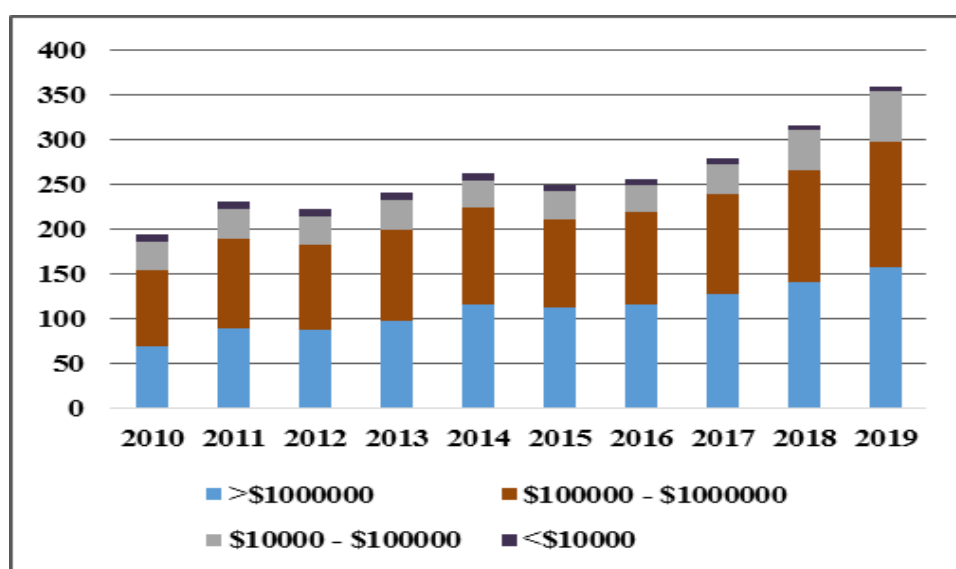


Figura 5. Evoluția bogăției globale a persoanelor adulte (trilioane USD)/

Figure 5. Evolution of global wealth of adults (trillion USD)

Sursa: elaborată de autori după [13]/ Source: developed by the authors according to [13]

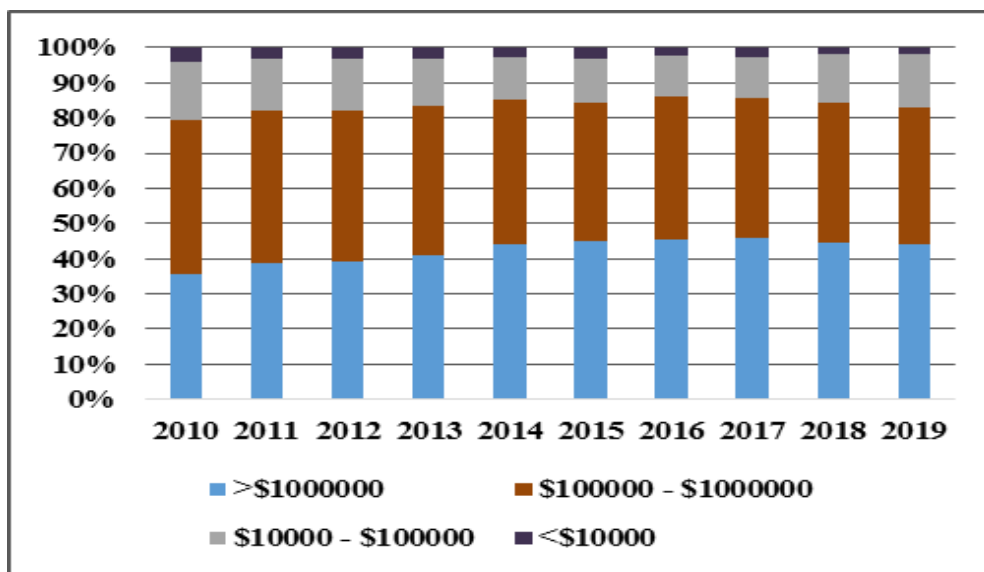


Figura 6. Evoluția schimbărilor structurale ale bogăției globale a persoanelor adulte (%) / Figure 6. Evolution of the structural changes of the global wealth of adults (%)

Sursa: elaborată de autori după [13] / Source: developed by the authors according to [13]

Grupul cel mai numeros al persoanelor cu bogăția de până la 10 mii USD deține în comun un volum al bogăției de 6,3 trilioane USD, care s-a redus față de anul 2010 cu 1,9 trilioane. Ponderea acestei sume constituie doar 1,7% din totalul global al bogăției, fiind în scădere cu 2,5 p.p., față de anul 2010.

În același timp, grupul cel mai puțin numeros, cu un nivel de bogăție de peste un milion USD, deține 43,9% din suma bogăției globale, ponderea respectivă fiind în creștere față de anul 2010 cu 8,3 p.p. În expresie valorică, această bogăție, pentru anul 2019, a constituit 158,3 trilioane USD, care a sporit, față de anul 2010, cu 89,1 trilioane USD.

Experții de la Capgemini afirmă că, în anul 2018, nivelul bogăției HNWI a constituit 68,1 trilioane USD, care a sporit în mod neuniform cu 26,1 trilioane USD. Această bogăție a fost distribuită astfel: 43,8% – Millionaires Next Door; 22,6% – Mid Tier Millionaires; 33,7% – Ultra High Net Worth Individuals. De asemenea, este prezentată distribuția bogăției HNWI între active:

The largest group of people with wealth up to 10 thousand USD holds in common a volume of wealth of 6.3 trillion USD, which decreased compared to 2010 with 1.9 trillion. The share of this amount constitutes only 1.7% of the total wealth, decreasing by 2.5 p.p. compared to 2010.

At the same time, the least numerous group, with a wealth level of over one million USD, holds 43.9% of the sum of the global wealth, the respective weight increasing compared to 2010 with 8.3 p.p. In terms of value, this wealth for 2019 constituted 158.3 trillion USD, which increased compared to 2010 with 89.1 trillion USD.

Capgemini experts mention that in 2018, the wealth level of HNWI constituted 68.1 trillion USD, which increased unevenly by 26.1 trillion USD. This wealth was distributed as follows: 43.8% – Millionaires Next Door; 22.6% – Mid Tier Millionaires; 33.7% – Ultra High Net Worth Individuals. It also presents the distribution of HNWI wealth between assets: 27.9% – cash and its equivalent; 25.7% – shares; 17.6% –

27,9% – numerar și echivalentul acestuia; 25,7% – acțiuni; 17,6% – instrumente financiare cu venit fixat; 15,8% – proprietate reală; 13,0% – investiții alternative.

După nivelul de bunăstare, în cadrul topului, acest grup este succedat de cel al persoanelor cu nivelul de bogăție situat între 100 mii USD și 1 milion USD, cu o pondere de 38,9% în anul 2019, care s-a redus, față de anul 2010, cu 4,8 p.p. Volumul bogăției lor, în anul 2019, a înregistrat 140,2 trilioane USD, care s-a majorat, față de anul 2010, cu 55,2 trilioane USD.

De asemenea, este remarcabil grupul persoanelor cu nivelul bogăției cuprins între 10 mii USD și 100 mii USD, cu ponderea de 15,5%, în anul 2019, care s-a redus, față de anul 2010, cu 1,1 p.p. Bogăția lor totală a constituit 55,7 trilioane USD, în anul 2019, majorându-se cu 23,6 trilioane USD față de anul 2010.

Distribuirea geografică a bogăției globale

Amplasarea regională a bogăției globale, în anul 2019, este prezentată în figura 7.

financial instruments with fixed income; 15.8% – real property; 13.0% – alternative investments.

According to the level of well-being, within the top, this group is followed by the one of the people with the level of wealth placed between 100 thousand USD and 1 million USD, with a share of 38.9% in 2019, which was reduced compared to 2010 with 4.8 pp. The volume of their wealth, in 2019, amounted to 140.2 trillion USD, which increased compared to 2010 with 55.2 trillion USD.

Also, it is remarkable the group of people with the level of wealth between 10 thousand USD and 100 thousand USD with the share of 15.5% in 2019, which decreased compared to 2010 with 1.1 p.p. Their total wealth constituted 55.7 trillion USD in 2019, increasing by 23.6 trillion USD compared to 2010.

The geographical distribution of global wealth

The regional location of global wealth in 2019 is presented in figure 7.

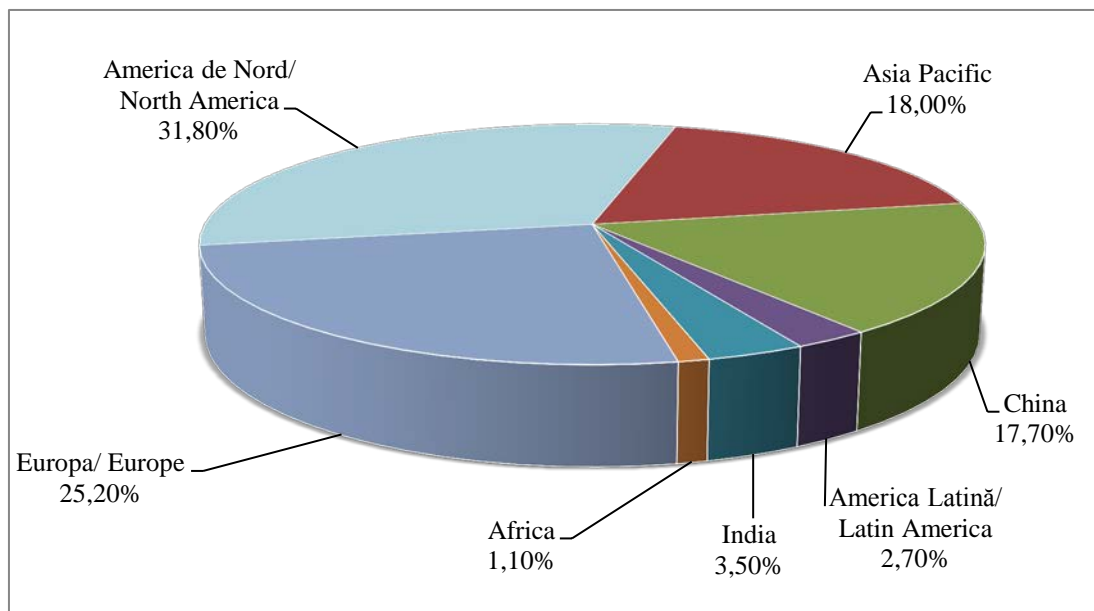


Figura 7. Distribuția regională a bogăției globale în anul 2019/

Figure 7. Regional distribution of global wealth in 2019

Sursa: elaborată de autori după [14]/ Source: developed by the authors according to [14]

Analiza amplasării geografice a demonstrat un nivel înalt de concentrare în anumite regiuni ale globului pământesc.

Lider regional, în domeniul formării și menținerii bogăției persoanelor fizice, este **America de Nord**, cu o pondere de 31,8% din bogăția globală, în anul 2019, fiind în creștere cu 0,8 p.p., față de anul 2010, iar volumul acestei bogății, respectiv, a constituit 114,6 trilioane USD cu o majorare de 54,3 trilioane USD.

Europa, în anul 2019, a deținut o pondere de 25,2%, reducându-se cu 6,8 p.p., față de anul 2010, iar suma bogăției a însumat 90,8 trilioane USD, cu o creștere de 28,5 trilioane USD.

Africa este regiunea cu cel mai mic nivel al bogăției – de 4,2 trilioane USD, în anul 2019 (sporind cu 2,2 trilioane față de anul 2010), a cărei pondere fiind de 1,1% cu modificarea neesențială față de anul 2010.

Distribuirea geografică a bogăției HNWI a fost următoarea: Asia-Pacific (20,6 trilioane USD), America de Nord (19,6 trilioane USD), Europa (15,4 trilioane USD), America Latină (8,4 trilioane USD), Orientul Mijlociu (2,6 trilioane USD), Africa (1,6 trilioane USD).

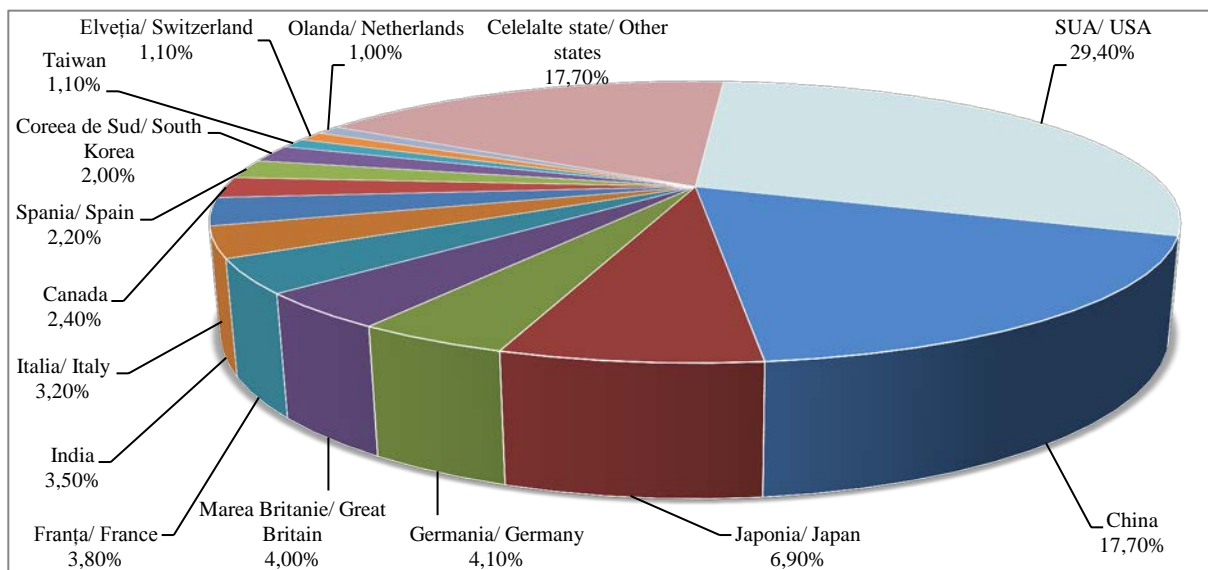
Analysis of the geographical location has shown a high level of concentration in certain regions of the globe.

Regional leader in the field of establishment and maintaining the wealth of individuals is **North America** with a share of 31.8% of the global wealth in 2019, increasing by 0.8 p.p. compared to 2010, and the volume of this wealth, respectively, constituted 114.6 trillion USD, with an increase of 54.3 trillion USD.

Europe, in 2019, had a share of 25.2%, reducing by 6.8 p.p. compared to 2010, and the sum of wealth totalled 90.8 trillion USD, with an increase of 28.5 trillion USD.

Africa is the region with the lowest level of wealth – 4.2 trillion USD in 2019 (increasing with 2.2 trillion compared to 2010), whose share was 1.1% with a non-essential change compared to 2010.

The geographical distribution of HNWI wealth was as follows: Asia-Pacific (20.6 trillion USD), North America (19.6 trillion USD), Europe (15.4 trillion USD), Latin America (8.4 trillion USD), Middle East (2.6 trillion USD), Africa (1.6 trillion USD).



**Figura 8. Distribuția pe țări a bogăției globale în anul 2019/
Figure 8. Distribution by countries of global wealth in 2019**

Sursa: elaborată de autori după [14]/ Source: developed by the authors according to [14]

Analiza efectuată prezintă un tablou de concentrare importantă a bogăției persoanelor fizice în anumite țări (figura 8).

Un nivel foarte înalt al bogăției există în trei țări, care dețin 54% din bogăția mondială:

- SUA (29,4%) – cu un volum al bogăției de 105,99 trilioane USD;
- China (17,7%) – 63,8 trilioane USD;
- Japonia (6,9%) – 24,99 trilioane USD.

De menționat că 18,5% din suma globală a bogăției revin celor 5 țări cu o bunăstare înaltă, precum: Germania (4,1%), Marea Britanie (4,0%), Franța (3,8%), India (3,5%) și Italia (3,2%).

Totodată, 6 țări pot fi atribuite la cele cu un nivel mediu al bogăției: Canada (2,4%), Spania (2,2%), Coreea de Sud (2,0%), Taiwan (1,1%), Elveția (1,1%) și Olanda (1,0%).

Celorlalte țări le revine o bogăție de 63,9 trilioane USD, cu o pondere de 17,7% din bogăția globală.

Analiza dinamicii bogăției globale per persoană

Dinamica bogăției globale nete per persoană este prezentată în figura 9.

The carried out analysis presents an important concentration picture of the wealth of individuals in certain countries (figure 8).

A very high level of wealth is in three countries, which hold 54% of the world's wealth:

- USA (29.4%) – with a wealth volume of 105.99 trillion USD;
- China (17.7%) – 63.8 trillion USD;
- Japan (6.9%) – 24.99 trillion USD.

It should be mentioned that 18.5% of the global wealth amount comes to the 5 countries with high welfare, such as: Germany (4.1%), Great Britain (4.0%), France (3.8%), India (3.5%) and Italy (3.2%).

At the same time, 6 countries can be attributed to those with an average wealth level: Canada (2.4%), Spain (2.2%), South Korea (2.0%), Taiwan (1.1%), Switzerland (1.1%) and the Netherlands (1.0%).

The other countries have a wealth of 63.9 trillion USD, with a share of 17.7% of the global wealth.

Analysis of the dynamics of global wealth per person

Dynamics of net global wealth per person is shown in figure 9.

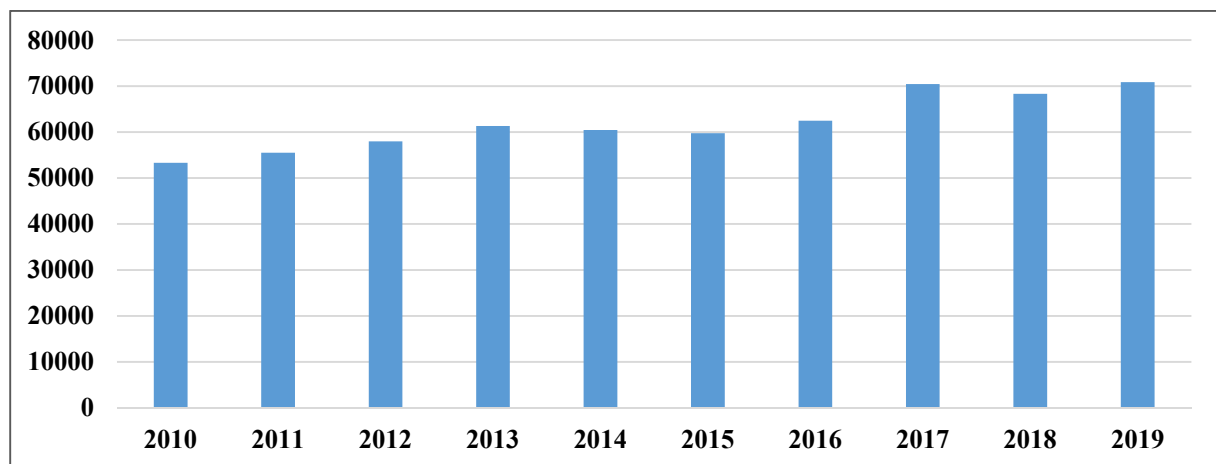


Figura 9. Evoluția bogăției globale per persoană (USD)/

Figure 9. Evolution of global wealth per person (USD)

Sursa: elaborată de autori după [15]/ Source: developed by the authors according to [15]

Evoluția acestui indicator a fost una neuniformă, existând o anumită dependență de perturbațiile conjuncturii economice și financiare globale, fiind, totuși, evidentă o anumită tendință de creștere.

Bogăția globală netă se determină ca suma bogăției globale financiare, plus suma bogăției globale nefinanciare, minus suma datoriei.

Astfel, nivelul bogăției globale nete per capita a crescut de la 53,3 mii USD, în anul 2010, până la 70,8 mii USD, în anul 2019, adică, cu 17,5 mii USD sau 32,9%.

Dinamica schimbărilor structurale ale bogăției globale nete pe cap de persoană este prezentată în figura 10. *Bogăția globală financiară pe cap de locuitor* a sporit de la 31,4 mii USD, în anul 2010, până la 44,0 mii USD, în anul 2019, adică, cu 12,6 mii USD sau 40,1%. *Bogăția globală nefinanciară pe cap de locuitor* s-a majorat de la 30,9 mii USD, în anul 2010, până la 36,4 mii USD, în anul 2019, adică cu 5,5 mii USD sau 17,9%. În același timp, a crescut și *datoria globală pe cap de locuitor*, de la 9 mii USD, în anul 2010, până la 9,6 mii USD, în anul 2019, adică, cu 0,6 mii USD sau 6,7%.

The evolution of this indicator was a non-uniform one, being present a certain dependence on the disturbances of the global economic and financial conjuncture, existing, nevertheless, a certain tendency of growth.

The net global wealth is determined as the sum of the global financial wealth plus the sum of the global non-financial wealth minus the debt amount.

Thus, the level of net global wealth per capita increased from 53.3 thousand USD in 2010 to 70.8 thousand USD in 2019, i.e. with 17.5 thousand USD or 32.9%.

Dynamics of the structural changes of the net global wealth per person is shown in figure 10. *The global financial wealth per capita* increased from 31.4 thousand USD in 2010 to 44.0 thousand USD in 2019, that is, with 12.6 thousand USD or 40.1%. *The global non-financial wealth per capita* increased from 30.9 thousand USD in 2010 to 36.4 thousand USD in 2019, i.e. with 5.5 thousand USD or 17.9%. At the same time, the overall debt per capita increased from 9 thousand USD in 2010 to 9.6 thousand USD in 2019, i.e. with 0.6 thousand USD or 6.7%.

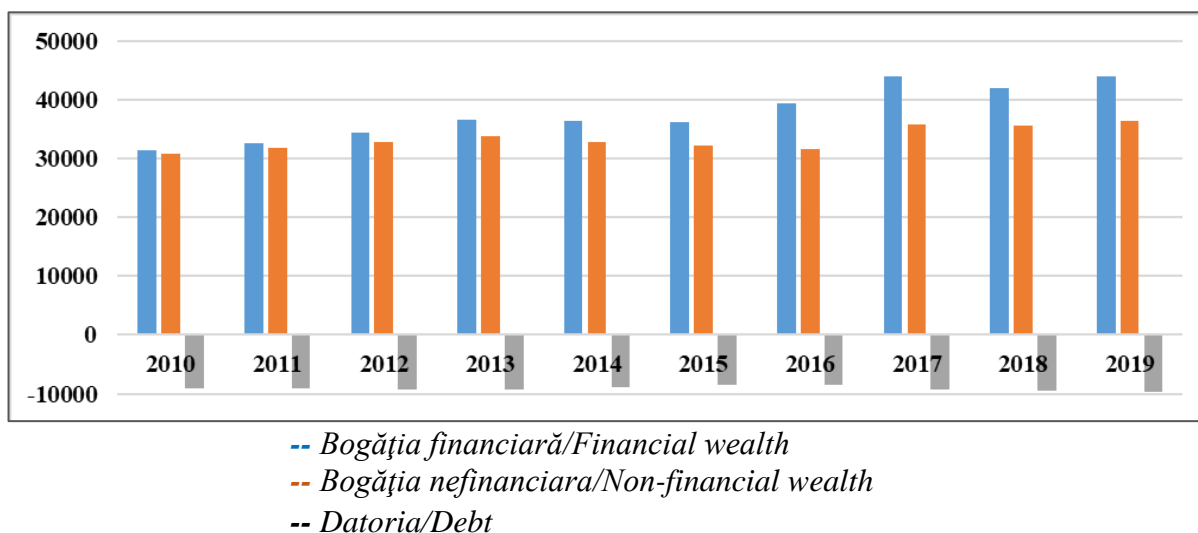


Figura 10. Evoluția structurii bogăției globale per persoană (USD)/

Figure 10. Evolution of the structure of global wealth per person (USD)

Sursa: elaborată de autori după [15]/ Source: developed by the authors according to [15]

Distribuirea bogăției globale nete pe cap de persoană este extrem de neuniformă.

Astfel, nivelul bogăției nete pe cap de persoană, la nivel global, în distribuție pe regiuni, se prezintă în felul următor [11]: America de Nord – 417,69 mii USD; Europa – 153,97 mii USD; America Latină – 22,50 mii USD; Asia-Pacific – 54,21 mii USD; Africa – 6,49 mii USD.

Topul țărilor cu cel mai înalt nivel al bogăției nete pe cap de persoană este constituit astfel: Elveția – 564,65 mii USD; Hong Kong – 489,26 mii USD; SUA – 432,37 mii USD; Australia – 386,06 mii USD; Islanda – 380,87 mii USD; Luxemburg – 358,00 mii USD; Noua Zeelandă – 304,12 mii USD; Singapore – 297,87 mii USD; Canada – 294,26 mii USD; Marea Britanie – 280,05 mii USD.

Concluzii

Bogăția globală a persoanelor fizice este o categorie măsurabilă, care, pe parcursul ultimului deceniu, are tendința de majorare, concomitent cu numărul persoanelor adulte, a căror bunăstare este luată în evidență (sau este declarată, sau este dedusă în baza unor indicatori de piață). Baza analizei este formată de piramida bogăției globale.

În epoca globalizării, discrepanța importantă a distribuirii bogăției globale în regiunile globului pământesc și între țări, în opinia noastră, va rezulta cu distorsionări de genuri diferite: economice (a producției, distribuirii și consumului), financiare (ca factor de stimulare a fluxurilor financiare internaționale), demografice (ca factor de mișcări demografice gigantice), sociale (fiind factor de tensiune socială internațională continuă), ecologice (demonstrând atitudini diferite față de soarta Terrei), care, la rândul lor, pot provoca diverse cataclisme globale cu urmări imprevizibile.

The distribution of net global wealth per person is extremely uneven.

Thus, the level of net wealth per capita globally in distribution by regions is as follows [11]: North America – 417.69 thousand USD; Europe – 153.97 thousand USD; Latin America – 22.50 thousand USD; Asia-Pacific – 54.21 thousand USD; Africa – 6.49 thousand USD.

The top of the countries with the highest level of net wealth per person is: Switzerland – 564.65 thousand USD; Hong Kong – 489.26 thousand USD; USA – 432.37 thousand USD; Australia – 386.06 thousand; USD Iceland – 380.87 thousand USD; Luxembourg – 358.00 thousand USD; New Zealand – 304.12 thousand USD; Singapore – 297.87 thousand USD; Canada – 294.26 thousand USD; United Kingdom – 280.05 thousand USD.

Conclusions

The global wealth of natural persons is a measurable category, which over the last decade has the tendency to increase, along with the number of adult persons, whose welfare is taken into account (either declared, or deduced on the basis of market indicators). The basis of the analysis is made of the pyramid of global wealth.

In the age of globalization, the important discrepancy has been established in the distribution of global wealth in regions and between countries, in our opinion, will contribute to distortions of different genres: economic (of production, distribution and consumption), financial (as a factor for stimulating international financial flows), demographic (as a factor of gigantic demographic movements), social (being a factor of continuous international social tension), ecological (demonstrating different attitudes towards fate of the Earth), which, in turn, can be the cause of different global cataclysms with unpredictable consequences.

Dinamica ultimului deceniu demonstrează atât creșterea numărului de persoane adulte, a căror bogăție este dimensionată, precum și bogăția globală, care le aparține. Aceasta a avut drept efect sporirea continuă a bogăției globale per persoană. În particular, bogăția globală netă pe cap de locuitor, în expresie financiară și nefinanciară, crește substanțial mai rapid, față de creșterea datoriei pe cap de persoană. Sub aspect de distribuție structurală pe categorii de persoane după nivelul personal al bogăției, bogăția globală este împărțită extrem de neuniform, încât piramida bogăției globale, prin esență, constituie două piramide suprapuse, dar orientate în direcții diametral opuse: *prima* – cea a structurii persoanelor adulte în funcție de nivelul bogăției, iar a *doua* este cea a distribuirii însăși a bogăției în expresie valorică. Sub aspect geografic, cea mai mare parte a bogăției globale se concentrează în țările industrial-dezvoltate, care au constituit societatea postindustrială, ale căror economii se bazează pe tehnologii și forță financiară. Pe de altă parte, pe globul pământesc există zone cu un nivel înalt al sărăciei. Aceste disproporții, în opinia noastră, sunt factori catalizatori pentru diverse probleme financiare, economice, sociale, demografice și ecologice.

The dynamics of the last decade demonstrates both the increase in the number of adults, whose wealth is dimensioned, as well as the global wealth that belongs to them. This has had the effect of continually increasing global wealth per person. In particular, the net global wealth per capita in financial and non-financial terms increases substantially faster than the increase in debt per capita. In terms of structural distribution by category of persons according to the personal level of wealth, the global wealth is extremely unevenly distributed, so that the pyramid of global wealth, in essence, constitutes two superimposed pyramids, but oriented in diametrically opposite directions: *the first* – that of the structure of adult persons depending on the level of wealth, and *the second* is the one of the distribution of wealth itself in value expression. Geographically, most of the global wealth is concentrated in the industrially developed countries, which formed the post-industrial society, whose economies are based on technologies and financial strength. On the other hand, there are areas with high levels of poverty on the globe. These disproportions, in our opinion, are catalysts for various financial, economic, social, demographic and ecological problems.

Bibliografie/Bibliography:

1. GDP (current US\$). [Accesat 12.09.2019]. Disponibil: <https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.CD>
2. Wealth. [Accesat 12.09.2019]. Disponibil: <https://en.wikipedia.org/wiki/Wealth>
3. Wealth. [Accesat 12.09.2019]. Disponibil: <https://www.merriam-webster.com/dictionary/wealth>
4. CHAPPELOW, Jim. Wealth. 2018, april. [Accesat 14.07.2019]. Disponibil: <https://www.investopedia.com/terms/w/wealth.asp>
5. COBUILD, Collins. Wealth. [Accesat 12.09.2019]. Disponibil: <https://www.collinsdictionary.com/dictionary/english/wealth>

6. The real wealth of nations. 2012, june. [Accesat 12.09.2019]. Disponibil: <https://www.economist.com/finance-and-economics/2012/06/30/the-real-wealth-of-nations>
7. DAVIES, James B. et al. *Estimating the World Distribution of Household Wealth*. [Accesat 12.09.2019]. Disponibil: https://www.researchgate.net/publication/23697665_Estimating_the_Level_and_Distribution_of_Global_Household_Wealth
8. HAYES, Adam. *High-Net-Worth Individual*. 2019, september. [Accesat 12.09.2019]. Disponibil: <https://www.investopedia.com/terms/h/hnwi.asp>
9. World Wealth Report 2019. [Accesat 12.11.2019]. Disponibil: <https://worldwealthreport.com/hnwi-market-skrinks/>
10. Global wealth 2019: The year in review. [Accesat 22.09.2019]. Disponibil: <https://www.credit-suisse.com/about-us/en/reports-research/global-wealth-report.html>
11. List of countries by wealth per adult. [Accesat 22.07.2019]. Disponibil: https://en.wikipedia.org/wiki/List_of_countries_by_wealth_per_adult
12. Global wealth report 2019. Credit Suisse Research Institute. 2019, october 2019, p. 9. [Accesat 19.09.2019]. Disponibil: <https://www.credit-suisse.com/about-us/en/reports-research/global-wealth-report.html>
13. Global wealth report ale Credit Suisse Research Institute pentru anii 2010-2019. [Accesat 14.08.2019]. Disponibil: <https://www.credit-suisse.com>
14. All the World's Wealth in One Visual. [Accesat 29.09.2019]. Disponibil: <https://howmuch.net/articles/distribution-worlds-wealth-2019>
15. MALDONADO, Camilo. *Credit Suisse: Top 1% Own Nearly 50% Of Global Wealth And China's Wealthy Now Outnumber America's*. 2019. [Accesat 12.09.2019]. Disponibil: <https://www.forbes.com/sites/camilomaldonado/2019/10/23/credit-suisse-top-1-own-nearly-50-of-global-wealth-and-chinas-wealthy-now-outnumber-americas/#3c07d3ef2ede>